

自動車業界関係者必見! 明日の商売のヒントがココに!

Webから
来場者
事前登録
受付中!

International Auto Aftermarket EXPO

第15回 国際オートアフターマーケット EXPO 2017 — Portal to the Asian Market —

会期 2017年3月15日(水)～17日(金)
10:00～17:00 (最終日のみ16:00まで)

会場 東京ビッグサイト 西3・4ホール



展示・プレゼンテーション
関連する各企業・団体の最新の製品・サービスを展示頂き、来場者との交流・商談の場を提供します。



実演・テーマ展示
各テーマ毎の事例紹介展示や実演コーナーを設けます。



講演・セミナー
各業界の団体・リーディングカンパニーによる事例紹介や今後の展望と課題について講演頂きます。

国際オートアフターマーケットEXPO2017の中から、必聴のセミナーをダイジェストでご紹介!

▶自動車流通

C-31 3月17日(金) | 【第1部】10:30～11:30▶セミナー会場C 【第2部】11:45～12:45▶セミナー会場C
#1000 ¥3,000(税) #1000 ¥5,000(税)

【第3回】自動車流通サミット

未使用車の販売や個人向けリースの台頭など、自動車の流通を取り巻くトレンドは刻一刻と変化しています。中古車の販売・買取からはじまりオークション、輸出など様々なレイヤーで影響が出ており、アフターマーケット事業者は次のビジネスとして注目している現状です。流通業界において著名な事業者様からそれぞれの課題と今後の方向性をお話頂きます。

井上 貴之 氏 (モデレーター)
一般社団法人日本自動車輸入協会 代表理事
株式会社カーセブンデビロブメント 代表取締役社長

兵頭 裕 氏 株式会社カービュー 代表取締役社長
間瀬 文雄 氏 株式会社イートンドライブスリフ 代表取締役社長
磯貝 哲也 氏 株式会社クオースタージュ 代表取締役
神谷 健司 氏 株式会社プロコーレーション 代表取締役
藤島 義球 氏 株式会社ウェフルー 代表取締役社長
山下 晋 氏 一般社団法人日本自動車流通協会 理事・事務局次長代行
立花 雄樹 氏 株式会社オートマテックグループ 代表取締役
谷口 政人 氏 株式会社アクトエシエンティビティ 代表取締役

▶オートアフターマーケットサミット

C-21 3月16日(木) | 10:30～12:15▶セミナー会場C
#1000 ¥3,000(税) #1000 ¥5,000(税)

オートアフターマーケットサミット2017

従来の業界の枠組みを超えて、車体整備業界、車両整備業界、小売用品業界よりアフターマーケット業界を見据えて、それぞれの立場で現状の課題を呈示頂きます。また、業界全体の活性化をはかるために、今後の方向性などを具体的にお話頂きます。

磯部 君男 氏 BSSサミット事業協同組合 理事長
室谷 眞一 氏 全日本オートアス同友会 常任相談役
住野 公一 氏 株式会社オートマテックセブン 相談役

▶自動車補修部品

C-11 3月15日(水) | 10:30～12:15▶セミナー会場C
#1000 ¥3,000(税) #1000 ¥5,000(税)

自動車補修部品ビジネスフォーラム

自動車補修部品流通における様々なトレンドや課題を、補修部品に関わる有識者に色々な角度から、それぞれの現状と今後の展望などをお話頂きます。

青木 乙彦 氏 日本自動車部品協会 理事長
深澤 広司 氏 リビッド工業会全国連合会 会長

▶カーディテリング

B-22 3月16日(木) | 11:45～12:30▶セミナー会場B
#1000 ¥1,000(税) #1000 ¥2,000(税)

田舎の洗車店が、なぜ“世界19か国800店舗”の施工店ネットワークを実現できたのか?

中国、韓国、台湾、香港、タイ、マレーシア、ブルネイ、ベトナム、フィリピン、オーストラリア、インド、パキスタン、UAE、オマーン、サウジアラビア、エストニア、イギリス、フランス、ウガンダ にパートナーをもち、現在月に70～80件の取引希望が殺到する理由を事例を用いてご紹介。

相原 浩 氏 株式会社洗車の王国 代表取締役

▶女性集客

C-12 3月15日(水) | 13:00～13:45▶セミナー会場C
#1000 ¥1,000(税) #1000 ¥2,000(税)

女性客が集まる店づくり

女性客が集まる店づくりについて、女性(経営者、管理職、リーダー等)の視点で取り組んでいる事例をご紹介します。女性客を集めるためには、女性の活用は不可欠です。好事例を元に女性客が好む様々なポイントと女性の視点で見えるアフターマーケットの現状をお伝えします。

野崎 幸恵 氏 株式会社TMコーポレーション 総合管理室 MISセンター長

▶保険

B-31 3月17日(金) | 10:30～11:15▶セミナー会場B
#1000 ¥1,000(税) #1000 ¥2,000(税)

お客様に「更改したい」と思わせる代理店の「CS」とは?

自動車保険は契約奪取がゴールではない。事故発生時にこそその真価が問われる。対応がずさんであれば契約者はあつという間に去っていくが、顧客の立場に立った親身な対応は未永い信頼関係につながっていく。契約者にとって真のCSとはなにか? 数々の事故処理トラブルや初動対応の甘さによる理不尽な不払いの実例を挙げながら探る。

柳原 三佳 氏 ジーナリスト

日時・タイトル・講師・内容については変更になる場合があります。参加申込・最新情報はWEBサイトよりご確認ください。